VIFLY / DEMONSTRATION GRATUITE

Commence par le besoin

Une offre compréhensible commence par une question précise.

Ce mini-guide de quatre pages est un support gratuit de démonstration. Le prix de 19 euros figurant dans la fiche interactive est fictif. Aucun achat ni paiement ne permet de débloquer ce fichier.

Exercice : écris « J’aide [public] à [traiter ce problème] avec [format] ». Choisis une situation que ton public reconnaît. Évite les promesses de revenus ou de réussite que tu ne peux pas démontrer.

Exemple fictif : « J’aide les indépendants à présenter une prestation avec une page d’offre relue pendant une séance de 45 minutes. » La page doit ensuite préciser ce qui est compris, exclu et attendu.

À compléter : mon public ; sa question ; le travail proposé ; les informations nécessaires pour décider. Garde une seule intention pour cette première version.

Les pages suivantes proposent une fiche, un exemple commenté et une checklist. Ce document ne constitue ni une commande, ni un conseil juridique ou fiscal.